

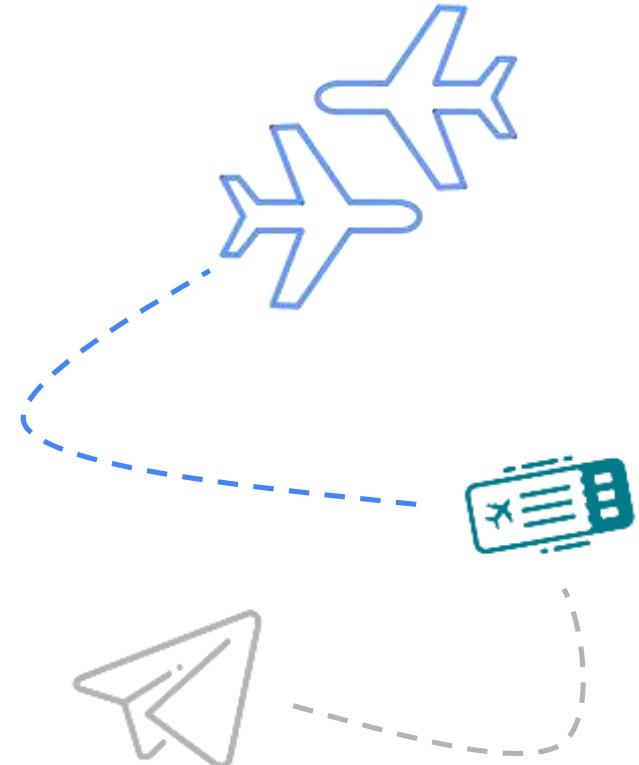
День открытых дверей

Ваша вторая профессия

# С чего начать?

Антон Корчинский

16 лет учим умных людей работать с другими  
умными людьми, строить карьеры, получать  
удовольствие от работы и не выгорать



# Тестирование VIA

- ✓ VIA (Values in Action) – инструмент оценки 24 сильных сторон характера.
- ✓ Показывает, какие способы мышления и поведения для вас естественны.
- ✓ Основан на позитивной психологии

Чтобы лучше понять:

- на что вы опираетесь в сложных ситуациях;
- что даёт вам энергию;
- в каких ролях вы проявляете естественно.

[Пройдите тестирование по ссылке](#)



# Тестирование VIA

## Как выглядит результат

- ✓ 24 качества, отсортированные от наиболее выраженных к менее выраженным.
- ✓ Вверх списка — ваши ключевые сильные стороны.
- ✓ Низ списка — не слабости, а менее привычные способы поведения.

Пройдите тестирование по ссылке



# VIA помогает увидеть не «профессию», а направление роста.

## Какие сильные стороны у вас в топе:

- работа с людьми,
- объяснение и структурирование,
- поддержка и развитие других,
- анализ и системное мышление,
- влияние и вдохновение.

## В каких ситуациях вы естественно оказываетесь полезны другим:

- когда объясняете,
- когда помогаете разобраться,
- когда задаёте правильные вопросы,
- когда наводите порядок в хаосе.

# VIA помогает увидеть не «профессию», а направление роста.

Какие сильные стороны у вас в топе:

- работа
- объясняю
- поддер
- анализ
- влияние и вдохновение.

В каких ситуациях вы естественно

Если текущая занятость дает вам наполнение 4 важных для вас strengths из топ-списка, то вы чувствуете себя хорошо.

Если 3 и меньше - то не очень.



# Возможная будущая реальность

## Тренер

**Сколько можно зарабатывать:**  
от 100 до 500 € за мастер-класс

### Что делать

- собирать интересных людей в группу
- превращать свою экспертизу в интерактивные лекции бизнес-кейсы и задания
- работать с аудиторией

### Сколько усилий тратить

- от 2 до 5 часов разовая подготовка
- от 2 до 10 часов собрать аудиторию
- Провести в свое удовольствие

### Выгоды

- рынок знает тебя как эксперта
- разбираешься в своей теме еще лучше
- альтернативный источник дохода
- прокачка умений объяснять и убеждать

## Консультант/ментор

**Сколько можно зарабатывать:**  
от 50 до 1000 € за консультацию

### Что делать:

- общаться с людьми у которых есть понятные вам проблемы
- помогать решить людям их проблемы понятными вам инструментами

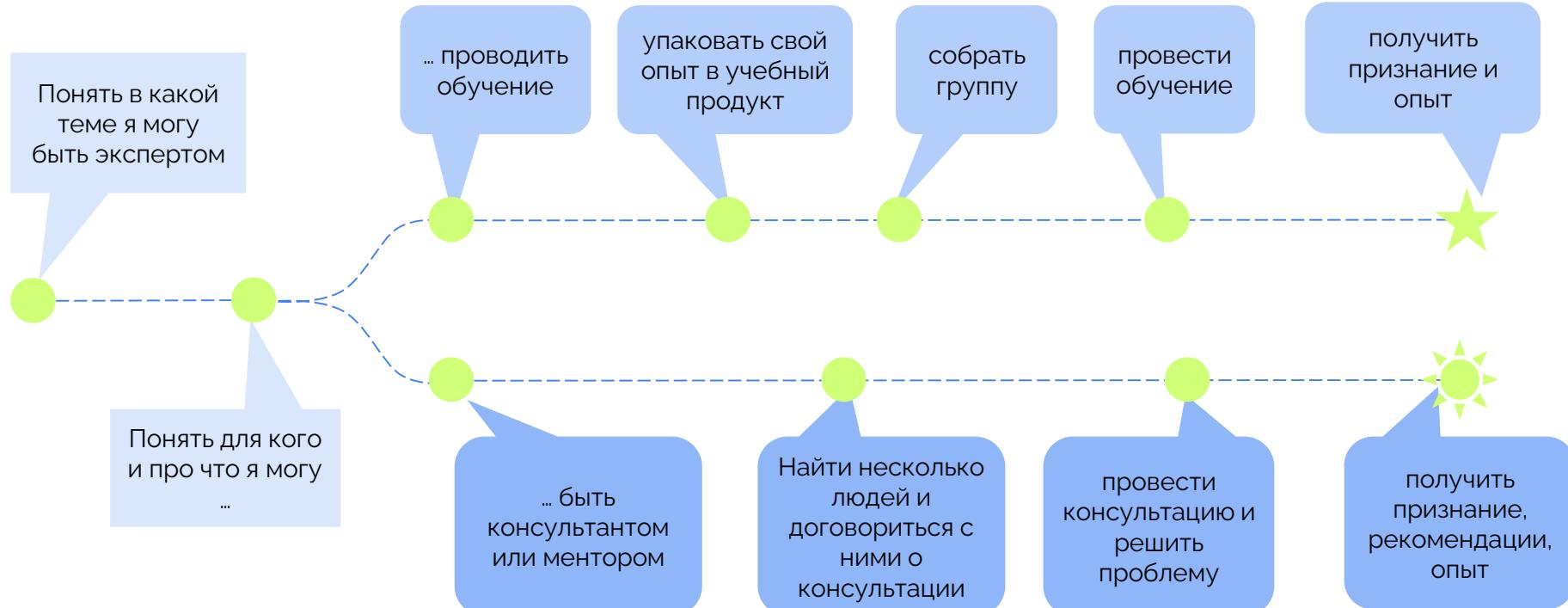
### Сколько усилий тратить:

- от 2-10 часов нетворкинга на поиск клиента
- проведение сессий т-часов
- анализ и решение проблемы клиента N оплачиваемых часов

### Выгоды:

- новые задачи и расширение кругозора, известность на рынке и признание вашей ценности
- можно зарабатывать почасово, а со временем выйти на оплату за результат
- прокачка умений анализировать и решать проблемы, внедрять изменения

# Какими шагами можно двигаться



# Пилотные программы «ТРЕНЕР» и «КОНСУЛЬТАНТ»

Как мы  
проектировали  
программы

1. Что надо получить на выходе участнику?

**Успешный проект от начала до конца.** Вы проведёте тренинг/проведёте консалтинг-менторство

2. Чему надо научиться на деле:

**Как упаковать опыт/экспертизу**

**Как получить запрос от клиента и заключить контракт**

**Как реализовать услугу** (хорошо провести тренинг/консультирование)

3. Какие скиллы прокачать:

Аналогично - **перечень крутых скиллов**

(ах как круто все это уметь даже без второй профессии!!!)

# Пилотные программы «ТРЕНЕР» и «КОНСУЛЬТАНТ»

Как построено  
обучение

## **1. Экспертиза → обучаемая тема**

(как превратить экспертизу в обучение; построить логику обучения; подобрать практику)

## **2. Проектирование обучения**

(логика обучения взрослых, структура учебных материалов, базовая модель обучения )

## **3. Проведение обучения**

(работа с группой онлайн; как удерживать фокус на результате, управлять вопросами, сопротивлением или пассивностью).

## **4. Упаковка и вынос продукта в реальность**

(описывать и тестировать продукт через пилотное проведение; работать с обратной связью)

## **5. Использование Digital-инструментов для эффективного обучения**

# Пилотные программы «ТРЕНЕР» и «КОНСУЛЬТАНТ»

Как построено  
обучение

- 1. Диагностика и работа с запросом клиента**  
(как понять, что на самом деле происходит у клиента, и с чем имеет смысл работать)
- 2. Позиционирование и упаковка своей услуги**  
(как себя подать, что именно предлагать и за что брать деньги)
- 3. Проектирование и предложение решений**  
(как реально помогать, а не «выглядеть умным»)
- 4. Практика, обратной связи и развитие роли консультанта**  
(как закрепить результат и понять, что делать дальше)
- 5. Понимание коучинга как отдельной профессии**  
(чтобы осознанно отличать консультирование, менторство и коучинг)

# Пилотные программы «ТРЕНЕР» и «КОНСУЛЬТАНТ»

Кто  
передает  
знания



**Антон Савочкин**

- Опыт в управлении: 10+ лет
- Сертифицированный тренер международной категории
- Автор книги «Пришел. Увидел. Научил» и «Выступай как лучшие»
- Кандидат наук



**Антон Корчинский**

- Сертифицированный бизнес-тренер (International Academy of Trainings)
- Сертифицированный бизнес-коуч (European Coach Federation)
- Свыше 10 лет практики в коучинге и консалтинге
- Свыше 20 лет тренерской практики

# Часто возникают сомнения

- «А если у меня недостаточно опыта?»
- «Я не хочу быть коучем / инфобизнесменом»
- «А вдруг не моё?»
- «Это точно пригодится, даже если я никуда не уйду?»

Мы предлагаем способ по-другому использовать то, что вы уже умеете

**Ваши вопросы, предложения и возражения?**