

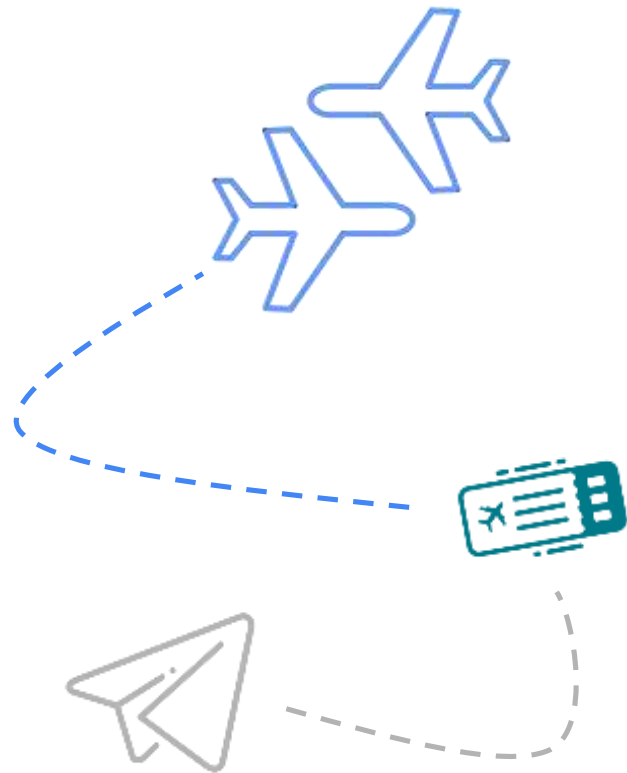
День открытых дверей

Ваша вторая профессия

С чего начать?

Антон Корчинский

16 лет учим умных людей работать с другими
умными людьми, строить карьеры, получать
удовольствие от работы и не выгорать



Тестирование VIA

- ✓ VIA (Values in Action) — инструмент оценки 24 сильных сторон характера.
- ✓ Показывает, какие способы мышления и поведения для вас естественны.
- ✓ Основан на позитивной психологии

Чтобы лучше понять:

- на что вы опираетесь в сложных ситуациях;
- что даёт вам энергию;
- в каких ролях вы проявляетесь естественно.

[Пройдите тестирование по ссылке](#)



Тестирование VIA

Как выглядит результат

- ✓ 24 качества, отсортированные от наиболее выраженных к менее выраженным.
- ✓ Верх списка — ваши ключевые сильные стороны.
- ✓ Низ списка — не слабости, а менее привычные способы поведения.

[Пройдите тестирование по ссылке](#)



VIA помогает увидеть не «профессию», а направление роста.

Какие сильные стороны у вас в топе:

- работа с людьми,
- объяснение и структурирование,
- поддержка и развитие других,
- анализ и системное мышление,
- влияние и вдохновение.

В каких ситуациях вы естественно оказываетесь полезны другим:

- когда объясняете,
- когда помогаете разобраться,
- когда задаёте правильные вопросы,
- когда наводите порядок в хаосе.

VIA помогает увидеть не «профессию», а направление роста.

Какие сильные стороны у вас в топе:

В каких ситуациях вы естественно

- работа
- объясн
- поддер
- анализ
- влияние и вдохновение.

Если текущая занятость дает вам наполнение 4 важных для вас strengths из топ-списка, то вы чувствуете себя хорошо.

Если 3 и меньше - то не очень.

сы,

Возможная будущая реальность

Тренер

Сколько можно зарабатывать:
от 100 до 500 € за мастер-класс

Что делать

- собирать интересных людей в группу
- превращать свою экспертизу в интерактивные лекции бизнес-кейсы и задания
- работать с аудиторией

Сколько усилий тратить

- от 2 до 5 часов разовая подготовка
- от 2 до 10 часов собрать аудиторию
- Провести в свое удовольствие

Выгоды

- рынок знает тебя как эксперта
- разбираешься в своей теме еще лучше
- альтернативный источник дохода
- прокачка умений объяснять и убеждать

Консультант/ментор

Сколько можно зарабатывать:
от 50 до 1000 € за консультацию

Что делать:

- общаться с людьми у которых есть понятные вам проблемы
- помогать решить людям их проблемы понятными вам инструментами

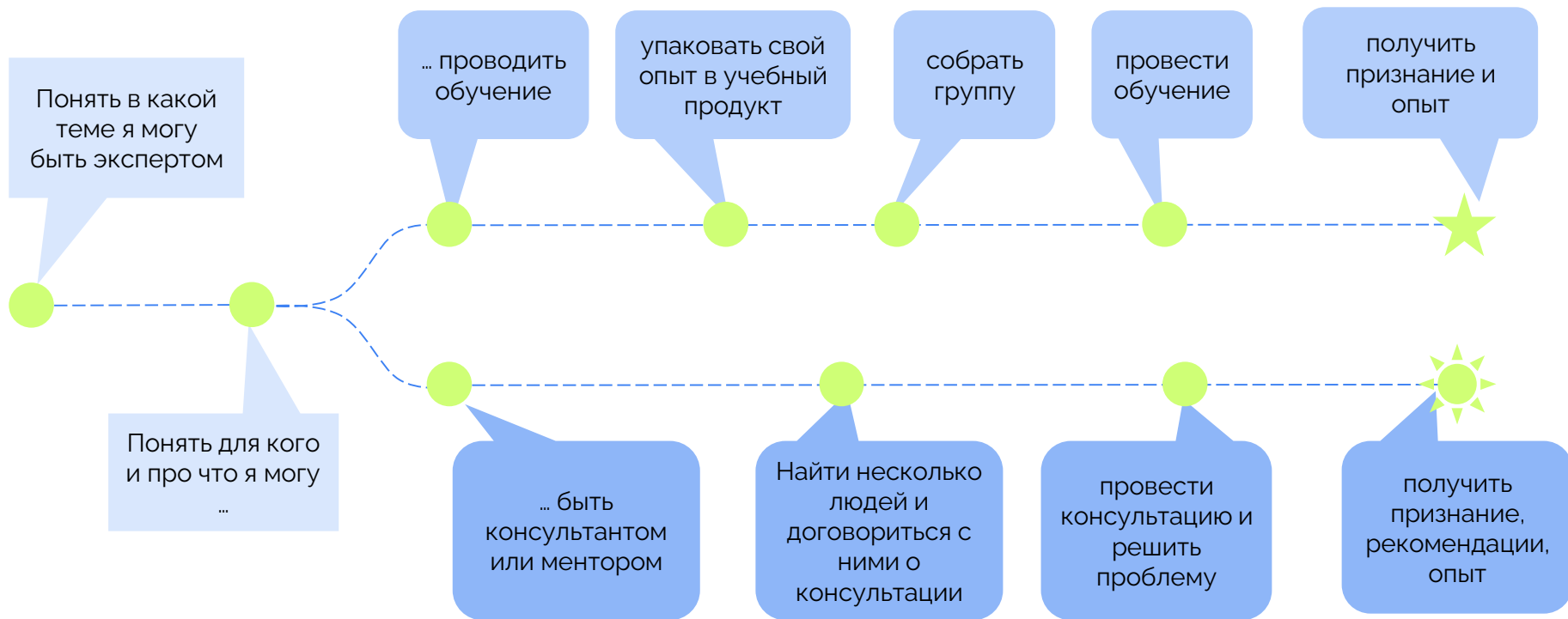
Сколько усилий тратить:

- от 2-10 часов нетворкинга на поиск клиента
- проведение сессий 1-часов
- анализ и решение проблемы клиента N оплачиваемых часов

Выгоды:

- новые задачи и расширение кругозора, известность на рынке и признание вашей ценности
- можно зарабатывать почасово, а со временем выйти на оплату за результат
- прокачка умений анализировать и решать проблемы, внедрять изменения

Какими шагами можно двигаться



Пилотные программы «ТРЕНЕР» и «КОНСУЛЬТАНТ»

Как мы
проектировали
программы

1. Что надо получить на выходе участнику?

Успешный проект от начала до конца. Вы проведёте тренинг/проведёте консалтинг-менторство

2. Чему надо научиться на деле:

Как упаковать опыт/экспертизу

Как получить запрос от клиента и заключить контракт

Как реализовать услугу (хорошо провести тренинг/консультирование)

3. Какие скиллы прокачать:

Аналогично - **перечень крутых скиллов**

(ах как круто все это уметь даже без второй профессии!!!)

Пилотные программы «ТРЕНЕР» и «КОНСУЛЬТАНТ»

Как построено
обучение

1. Экспертиза → обучаемая тема

(как превратить экспертизу в обучение; построить логику обучения; подобрать практику)

2. Проектирование обучения

(логика обучения взрослых, структура учебных материалов, базовая модель обучения)

3. Проведение обучения

(работа с группой онлайн; как удерживать фокус на результате, управлять вопросами, сопротивлением или пассивностью).

4. Упаковка и вынос продукта в реальность

(описывать и тестировать продукт через пилотное проведение; работать с обратной связью)

5. Использование Digital-инструментов для эффективного обучения

Пилотные программы «ТРЕНЕР» и «КОНСУЛЬТАНТ»

Как построено
обучение

- 1. Диагностика и работа с запросом клиента**
(как понять, что на самом деле происходит у клиента, и с чем имеет смысл работать)
- 2. Позиционирование и упаковка своей услуги**
(как себя подать, что именно предлагать и за что брать деньги)
- 3. Проектирование и предложение решений**
(как реально помогать, а не «выглядеть умным»)
- 4. Практика, обратной связи и развитие роли консультанта**
(как закрепить результат и понять, что делать дальше)
- 5. Понимание коучинга как отдельной профессии**
(чтобы осознанно отличать консультирование, менторство и коучинг)

Пилотные программы «ТРЕНЕР» и «КОНСУЛЬТАНТ»

Кто
передает
знания



Антон Савочка

- Опыт в управлении: 10+ лет
- Сертифицированный тренер международной категории
- Автор книги «Пришел.Увидел.Научил» и «Выступай как лучшие»
- Кандидат наук



Антон Корчинский

- Сертифицированный бизнес-тренер (International Academy of Trainings)
- Сертифицированный бизнес-коуч (European Coach Federation)
- Свыше 10 лет практики в коучинге и консалтинге
- Свыше 20 лет тренерской практики

Часто возникают сомнения

- «А если у меня недостаточно опыта?»
- «Я не хочу быть коучем / инфобизнесменом»
- «А вдруг не моё?»
- «Это точно пригодится, даже если я никуда не уйду?»

Мы предлагаем способ по-другому использовать то, что вы уже умеете

Ваши вопросы, предложения и возражения?